

LEADING **SEARCH** **PARTNERS**

Global Chief Sales Officer (m/f/d)

Kunststoffindustrie, Ostösterreich

Höchste **KUNDENORIENTIERUNG**, herausragende **QUALITÄT**, **INNOVATION** und ein von familiären Werten geprägter Unternehmensspirit, mit kompetenten hochmotivierten Mitarbeiter/innen, zeichnen unseren Kunden aus. Das expansionsfreudige österreichische **FAMILIENUNTERNEHMEN** ist in den letzten Jahren stark gewachsen und hat sich in der **KUNSTSTOFFINDUSTRIE** zu einem der Top Player am **INTERNATIONALEN** Markt entwickelt.

Für die **STRATEGISCHE** und operative Weiterentwicklung der Unternehmensgruppe, mit mehreren Standorten in Europa, suchen wir eine/n Generalisten/in mit Fokus **MARKETING** und **VERTRIEB**. In engem Austausch mit der **EIGENTÜMERFAMILIE** und dem Management Board, dem Sie angehören, arbeiten Sie proaktiv an der marktorientierten **UNTERNEHMENSSTRATEGIE** mit. Auf Basis systematischer Markt- und Wettbewerbsanalysen und Ihrer Präsenz vor Ort, erkennen Sie frühzeitig Trends und Entwicklungen, leiten entsprechende Maßnahmen ab und setzen diese mit Ihrem Team konsequent um. Gemeinsam mit Ihren Führungskräften aus Marketing, Vertrieb sowie der Produktentwicklung setzen Sie **ZUKUNFTSWEISENDE AKZENTE** und bereiten den Weg und die Organisation für weiteres **PROFITABLES WACHSTUM** auf. Sie fungieren dabei als wichtige Schnittstelle zwischen der Zentrale und den Vertriebs- und Produktionsstandorten und tragen die volle Umsatz- und Ergebnisverantwortung.

Geeignete Kandidat/innen verfügen über eine akademische betriebswirtschaftliche Ausbildung und bringen fundierte Leadership-Erfahrung aus einer **VERTRIEBSNAHEN** Managementposition - vorzugsweise aus einem **INTERNATIONALEN** Unternehmen der Kunststoffbranche - mit. Persönlich überzeugen Sie durch Ihre Hands-On Mentalität sowie durch **UMSETZUNGS-** und **ENTSCHEIDUNGSSTÄRKE**. Sie sind eine **ZIELORIENTIERTE**, kommunikative Unternehmerpersönlichkeit mit hoher sozialer Kompetenz und ausgeprägter Sensibilität für unterschiedliche Menschen und Märkte. Den Umgang moderner Vertriebs- und Marketingtools, verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse sowie hohe **REISEBEREITSCHAFT**, innerhalb Europas, setzen wir voraus.

DIESE SPANNENDE SCHATZSUCHE WURDE BEREITS ERFOLGREICH BEENDET!

Wenn Sie Interesse am **NÄCHSTEN KARRIERESCHRITT** mit viel gestalterischem Schaffensraum haben, freuen wir uns sehr über Ihre **INITIATIVBEWERBUNG** an office@leadingsearchpartners.com für zukünftige vergleichbare Themen.