

LEADING **SEARCH** **PARTNERS**

Head of Sales (m/w/d)

Industrieunternehmen, Oberösterreich

NACHHALTIGE PRODUKTE, Innovation und stetige Investitionen in neue Technologien sowie eine von traditionellen Werten geprägte Unternehmenskultur zeichnen unseren Kunden aus. Dieser ist Teil einer internationalen, sehr erfolgreichen Unternehmensgruppe mit österreichischen Wurzeln. Aufgrund der positiven expansiven Geschäftsentwicklung sowie der hohen Dynamik am Markt, wird der Vertrieb neu ausgerichtet und mit der Position des Head of Sales erweitert.

In dieser sehr spannenden Managementposition übernehmen Sie die **STRATEGISCHE** und operative Leitung des Vertriebs mit voller **BUDGET- UND ERGEBNISVERANTWORTUNG**. Der Hauptfokus liegt dabei in der Entwicklung neuer **VERKAUFS-** und **MARKTSTRATEGIEN**, deren Umsetzung Sie gemeinsam mit Ihrem Team strukturiert und konsequent vorantreiben. Unterstützt durch moderne Kennzahlensysteme haben Sie die **VERTRIEBSERGEBNISSE** stets im Auge und sind andererseits auch nah am Markt, um auf etwaige Änderungen zeitnah zu reagieren und Maßnahmen abzuleiten. An der Schnittstelle zu relevanten internen Abteilungen wie **PRODUKTION** und **LOGISTIK** leisten Sie einen wesentlichen Beitrag zur Optimierung aller Prozesse entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Als **REPRÄSENTANT** vertreten Sie das Unternehmen professionell nach außen, zu Kunden, zu Fachverbänden und intern zur Unternehmenszentrale.

Wir wenden uns an **UNTERNEHMERISCH** denkende, strategisch ausgerichtete, ziel- und **ERGEBNIS-ORIENTIERTE** Managementpersönlichkeiten mit fundierter betriebswirtschaftlicher Ausbildung. Sie verfügen über einschlägige Führungserfahrung im **INTERNATIONALEN** Vertrieb, vorzugsweise aus der **PAPIER-/WELLPAPPENINDUSTRIE** oder Verpackungsbranche und sind mit modernen Kennzahlen-/Verkaufstools vertraut. Persönlich überzeugen Sie durch Ihre analytischen Fähigkeiten sowie hohe Kommunikations-, Durchsetzungs- und Entscheidungsstärke. Verhandlungssichere Englisch-Kenntnisse sowie internationale Reisebereitschaft setzen wir voraus.

Unser Kunde bietet abhängig von Qualifikation und Erfahrung ein Jahresbruttogehalt ab EUR 110.000,- zuzüglich einer variablen Komponente und attraktiver Sozialleistungen. Es erwartet Sie ein **WERTSCHÄTZENDES** Unternehmensumfeld mit **KURZEN ENTSCHEIDUNGSWEGEN** und sehr interessanten **ENTWICKLUNGSMÖGLICHKEITEN**. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter der Referenz-Nr.: 21119 an unsere Beraterin, Fr. Mag. Gabriele Greimel.