

Sales Manager (m/w/d)

Kunststoffrecycling, Niederösterreich

Soziale und ökologische Verantwortung, Umweltschutz und Nachhaltigkeit sind für Sie nicht nur Worthülsen, sondern tiefe **ÜBERZEUGUNG**? Dann lohnt es sich weiterzulesen! Unser Kunde, eine eigentümergeführte Unternehmensgruppe, hat sich dem Recycling verschrieben. In einer der weltweit **MODERNSTEN RECYCLINGANLAGEN** werden **KUNSTSTOFFE** aus der Alt-Elektronik in hochwertige technische Polymere umgewandelt, die ein breites Anwendungsgebiet für neue Produkte, speziell in der **HIGH-TECH-INDUSTRIE**, finden. Damit leistet man einen wesentlichen Beitrag zur Schonung der natürlichen Ressourcen und zum Schutz der Umwelt.

Um die positive Geschäftsentwicklung weiter voranzutreiben, wird nun ein Sales Manager (m/w/d) gesucht. In dieser sehr spannenden Position übernehmen Sie klar den Lead in der konsequenten Bearbeitung des Verkaufsgebietes, mit Fokus **EUROPA** und tragen dabei die volle Umsatzverantwortung. Dies umfasst die kontinuierliche Betreuung und die Weiterentwicklung bestehender Key Accounts, sowie die zielgerichtete **AKQUISITION** von **NEUKUNDEN**. Sie erkennen frühzeitig Marktpotentiale, die Sie für den Aufbau **NACHHALTIGER GESCHÄFTSBEZIEHUNGEN** nutzen. An der Schnittstelle zwischen Kunde, Entwicklung, Logistik, Produktion und in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung setzen Sie neue Akzente: Sie treiben **INNOVATION** voran und bereiten den Weg für weiteres Wachstum optimal auf.

Wir wenden uns an zielorientierte Vertriebspersönlichkeiten mit technisch-/kaufmännischer Ausbildung und fundierter Erfahrung im **B2B-VERKAUF** beratungsintensiver Produkte, vorzugsweise aus der **KUNSTSTOFFINDUSTRIE**. Idealerweise können Sie auf ein Netzwerk zu Entscheidungsträgern auf Kundenseite, beispielsweise der Elektro-/Elektronikbranche oder bei Haushaltsgeräteherstellern, zurückgreifen. Sie sind eine solide, eigenmotivierte **HANDS-ON** Persönlichkeit mit **VISIONEN**. Die für eine derartige Position wesentlichen Eigenschaften wie Kommunikations-/Verhandlungsstärke, gute Präsentationsfähigkeiten und hohe Überzeugungskraft setzen wir voraus, genauso wie verhandlungssichere Englischkenntnisse und internationale Reisebereitschaft.

DIESE SPANNENDE SCHATZSUCHE WURDE BEREITS ERFOLGREICH BEENDET!

Wenn Sie Interesse am **NÄCHSTEN KARRIERESCHRITT** mit viel gestalterischem Schaffensraum haben, freuen wir uns sehr über Ihre **INITIATIVBEWERBUNG** an office@leadingsearchpartners.com für zukünftige vergleichbare Themen.