

Account Manager (m/w)

Automatisierung, Großraum Graz

Unser Auftraggeber ist die Nummer 1 im Bereich der **ANTRIEBS- UND AUTOMATISIERUNGSTECHNIK**, die durch die Entwicklung, Fertigung und den Verkauf von **INNOVATIVEN PRODUKTLÖSUNGEN** und kompletten Systemen den Nutzen für seine Kunden in den Vordergrund stellt. Da das Vertriebsteam im Großraum Graz ausgebaut werden soll, bietet sich nun die Chance, Teil dieser stark positionierten Gruppe zu werden! Adressiert werden technisch affine Vertriebspersönlichkeiten, die mit hoher Kundenorientierung und starker **HANDS-ON-MENTALITÄT** die Entwicklung des Unternehmens mitprägen und vorantreiben wollen.

Zu Ihren Hauptaufgaben gehört die **KUNDENBETREUUNG** im definierten und gut aufbereiteten Vertriebsgebiet. Zudem sind Sie für die **EIGENSTÄNDIGE BEARBEITUNG VON PROJEKTEN** von bestehenden Kunden in Ihrem Gebiet verantwortlich und stellen einen intensiven Kundenkontakt mit regelmäßiger Präsenz vor Ort sicher. In intensiver Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen bearbeiten Sie selbstständig Projekte mit Antriebs- und Automatisierungslösungen, von der Dimensionierung über die Preiskalkulation bis hin zur Angebotsvorbereitung. Durch ständige **MARKTBEOBACHTUNGEN** sind Sie „up to date“ betreffend technische Weiterentwicklung, Wettbewerb und **KUNDENBEDÜRFNISSE**.

Sie haben eine fundierte **TECHNISCHE AUSBILDUNG** absolviert, idealerweise in den Bereichen Maschinenbau, Mechatronik bzw. Automatisierungstechnik, und verfügen über praktische Berufserfahrungen im Außendienst. Durch Ihre mehrjährige erfolgreiche Tätigkeit im Vertrieb technischer Produkte und Lösungen agieren Sie als **KOMPETENTER ANSPRECHPARTNER** für Ihre Kunden.

Zur optimalen Erfüllung dieser abwechslungsreichen und anspruchsvollen Aufgaben ist eine **HOHE KUNDEN- UND SERVICEORIENTIERUNG** sowie Reisebereitschaft unerlässlich. Persönlich überzeugen Sie durch Ihr professionelles Auftreten und eine **LEIDENSCHAFT FÜR MASCHINENBAU**, dies in Verbindung mit hoher Eigenverantwortung und Eigeninitiative.

Unser Auftraggeber bietet je nach Qualifikation und Erfahrung ein Jahresbruttogehalt ab rund EUR 60.000,- zuzüglich Dienstwagen und Bonusanteile (Überzahlung möglich). Wenn Sie Teil dieses **DYNAMISCHEN UND ERFOLGREICHEN TEAMS** sein wollen und sich angesprochen fühlen, sollten Sie sich rasch bei uns melden. Höchste Diskretion sagen wir zu und freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung (PDF-Format) unter Angabe der **Ref.nr. 19230** an application@leadingsearchpartners.com.