

LEADING **SEARCH** **PARTNERS**

Karrierechance: Vertrieb (m/w/d)

Industrie

Unser Auftraggeber ist **QUALITÄTSFÜHRER**, der durch die Entwicklung, Fertigung und den Verkauf von **EINZIGARTIGEN PRODUKTLÖSUNGEN** im Industriebereich, den Fokus stets auf den Nutzen der Kunden legt. Da das Vertriebsteam erweitert werden soll, bietet sich nun die Chance, die Leitung in diesem spannenden Umfeld zu übernehmen! Adressiert werden technisch affine Vertriebspersönlichkeiten, die mit hoher Kundenorientierung und starker **HANDS-ON-MENTALITÄT** die Entwicklung des Unternehmens mitprägen und vorantreiben wollen.

Zu Ihren Hauptaufgaben gehört die aktive **KUNDENBETREUUNG** im definierten Vertriebsgebiet. Zudem sind Sie für die **SELBSTSTÄNDIGE BEARBEITUNG VON PROJEKTEN** von bestehenden Kunden in Ihrem Gebiet verantwortlich und stellen einen intensiven Kundenkontakt mit regelmäßiger Präsenz vor Ort sicher. Durch regelmäßige **MARKTBEOBACHTUNGEN** können Sie potenzielle Kunden identifizieren und tragen so maßgeblich zur Erreichung der gesetzten Unternehmensziele bei. Sie legen ein souveränes Auftreten bei Auftragsverhandlungen an den Tag und können durch Ihr gutes Produktverständnis zielgerichtete Lösungen direkt beim Kunden anbieten.

Sie haben eine fundierte **TECHNISCHE AUSBILDUNG** absolviert, idealerweise in den Bereichen Anlagenbau, Sondermaschinenbau oder Verfahrenstechnik und verfügen über praktische Berufserfahrungen im Vertrieb. Durch Ihre mehrjährige erfolgreiche Tätigkeit im Vertrieb technischer Produkte und Lösungen agieren Sie als **KOMPETENTER ANSPRECHPARTNER** für Ihre Kunden.

Zur optimalen Erfüllung dieser abwechslungsreichen und anspruchsvollen Aufgaben ist eine **HOHE KUNDEN- UND SERVICEORIENTIERUNG** sowie Reisebereitschaft unerlässlich. Persönlich überzeugen Sie durch Ihr professionelles Auftreten und eine **LEIDENSCHAFT FÜR TECHNISCHE PRODUKTE**, dies in Verbindung mit hoher Eigenverantwortung und Eigeninitiative.

Unser Auftraggeber bietet je nach Qualifikation und Erfahrung ein Jahresbruttogehalt ab rund EUR 70.000,- zuzüglich Dienstwagen und attraktivem MbO-Bonus (Überzahlung möglich). Wenn Sie Teil dieses **DYNAMISCHEN UND ERFOLGREICHEN TEAMS** sein wollen freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe der **Ref.nr. 20184** an application@leadingsearchpartners.com. Höchste Diskretion und Vertraulichkeit wird Ihnen zugesichert.