

LEADING
SEARCH
PARTNERS

Sales Engineer (m/w)

Automatisierung, Großraum Graz

Unser Auftraggeber ist ein marktführender Spezialist für Antriebs- und Automatisierungstechnik, der durch die Entwicklung, Fertigung und den Verkauf von innovativen Produktlösungen und **KOMPLETTEN SYSTEMEN** den Nutzen für seine Kunden in den Vordergrund stellt. Da das Vertriebsteam im Großraum Graz ausgebaut werden soll, bietet sich nun die Chance, Teil dieser **STARK POSITIONIERTEN GRUPPE** zu werden!

Als Vertriebsingenieur sind Sie für die aktive Betreuung und **TECHNISCHE BERATUNG** der Kunden verantwortlich. In der Projektbetreuung übernehmen Sie die selbstständige und umfassende Bearbeitung von **KUNDENPROJEKTEN** im Bereich Antriebs- und Automatisierungslösungen von der Dimensionierung über die Preiskalkulation bis hin zur Angebotslegung und sind in Ihrer Funktion Ansprechpartner für den Kunden für sämtliche technische Fragestellungen. Durch die enge Zusammenarbeit mit dem Außendienstteam stellen Sie die erfolgreiche **PROJEKTABWICKLUNG** sicher und unterstützen die systematische Marktbearbeitung.

Sie verfügen über eine fundierte **TECHNISCHE AUSBILDUNG** im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik oder Elektronik und besitzen fundierte Kenntnisse im Bereich elektronischer und elektromechanischer **ANTRIEBSLÖSUNGEN**. Durch Ihre mehrjährige einschlägige **BERUFSERFAHRUNG IM VERTRIEB** sind Sie versiert in der umfassenden technischen Kunden- und Projektbetreuung. Wir geben Potenzialkandidaten auch eine Chance, sich tief in das technologische Umfeld einzuarbeiten!

Wir suchen zur optimalen Erfüllung der verantwortungsvollen Aufgaben nach Personen mit **SICHEREM AUFTRETEN** am Telefon und **HOHER KOMMUNIKATIONSSTÄRKE**. Sehr gute Englischkenntnisse sowie ein sicherer Umgang mit MS Office werden vorausgesetzt, SAP-Kenntnisse sind von Vorteil. Ferner überzeugen Sie mit **HANDS-ON-MENTALITÄT** und Zuverlässigkeit sowie **HOHER EIGENVERANTWORTUNG** und der Fähigkeit, **KOMPLEXE ZUSAMMENHÄNGE** zu erkennen und Lösungsansätze rasch entwickeln und kommunizieren zu können!

Unser Auftraggeber bietet je nach Qualifikation und Erfahrung ein Jahresbruttogehalt von rund EUR 45.000,- - (Überbezahlung bei entsprechend vorhandener Qualifikation möglich). Wenn Sie **TEIL UNSERER ERFOLGSGESCHICHTE** sein wollen und sich angesprochen fühlen, sollten Sie sich rasch bei uns melden. Höchste Diskretion sagen wir zu und freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung unter Angabe der **Referenznr. 19045** an application@leadingsearchpartners.com.