

LEADING **SEARCH** **PARTNERS**

Head of Sales (f/m/d)

Industrieunternehmen, Oberösterreich

NACHHALTIGE PRODUKTE, Innovation und stetige Investitionen in neue Technologien sowie eine von traditionellen Werten geprägte Unternehmenskultur zeichnen unseren Kunden aus. Dieser ist Teil einer internationalen, sehr erfolgreichen Unternehmensgruppe mit österreichischen Wurzeln. Aufgrund der hohen Dynamik am Markt wird die Position des Head of Sales (f/m/d) neu besetzt.

In dieser sehr spannenden Managementposition übernehmen Sie die **STRATEGISCHE** und **OPERATIVE** Leitung des Vertriebs mit voller **BUDGET-** und **ERGEBNISVERANTWORTUNG**. Der Hauptfokus liegt in der konsequenten Umsetzung der Verkaufs- und Marktstrategien, gemeinsam mit Ihrem Team und den **GLOBALEN SALES BÜROS**. Sie haben die **VERTRIEBSERGEBNISSE** stets im Auge und sind andererseits auch nah am Markt, um auf etwaige Änderungen zeitnah zu reagieren und Maßnahmen abzuleiten. An der Schnittstelle zu relevanten internen Abteilungen wie **PRODUKTION** und **LOGISTIK** leisten Sie einen wesentlichen Beitrag zur Optimierung aller Prozesse entlang der gesamten Wertschöpfungskette. Als **REPRÄSENTANT** vertreten Sie das Unternehmen professionell nach außen, zu Kunden, zu Fachverbänden und intern zur Unternehmenszentrale.

Wir wenden uns an **UNTERNEHMERISCH** denkende, ziel- und **ERGEBNISORIENTIERTE** Managementpersönlichkeiten mit fundierter betriebswirtschaftlicher Ausbildung. Sie verfügen über einschlägige Führungserfahrung im internationalen Vertrieb, vorzugsweise aus einer Matrixorganisation in vergleichbaren Branchen, wie beispielsweise der **PAPIER-/ WELLPAPPENINDUSTRIE**, der **VERPACKUNGS-** bzw. Druckbranche. Persönlich überzeugen Sie durch Ihre analytischen Fähigkeiten sowie hohe Kommunikations-, **DURCHSETZUNGS-** und Entscheidungsstärke. SAP, verhandlungssichere Englischkenntnisse sowie eine gewisse Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit setzen wir voraus.

Unser Kunde bietet abhängig von Qualifikation und Erfahrung ein Jahresbruttogehalt von rund EUR 100.000,-. Es erwartet Sie ein **WERTSCHÄTZENDES** Unternehmensumfeld mit **KURZEN ENTSCHEIDUNGSWEGEN** und sehr interessanten **ENTWICKLUNGSMÖGLICHKEITEN**. Fühlen Sie sich angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter der Referenz-Nr.: 2112 an unsere Beraterin [Fr. Mag. Gabriele Greimel](#).