

# **LEADING** **SEARCH** **PARTNERS**

## Sales Manager (f/m/d) International

---

### **Industrie, Oststeiermark**

Unser Kunde ist der **QUALITÄTSMARKTFÜHRER** in seinem Segment und international erfolgreich. Mit Zentrale in der Oststeiermark wird aufgrund der außerordentlich guten Auftragslage das Vertriebsteam am Standort verstärkt. Was unseren Auftraggeber ausmacht? Ein hochmotiviertes Team. Eine Vielzahl repräsentativer, weltweiter Projekte. Und eine echte **ERFOLGSGESCHICHTE** mit vielversprechenden Zukunftsaussichten. Suchen Sie eine Sales Position in einem Topunternehmen mit einer gelebten Hands-on-Unternehmenskultur und starker **WACHSTUMSKURVE**? Wir bieten Ihnen die Chance dazu!

Zu Ihren Aufgaben gehört die Betreuung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden im definierten Vertriebsgebiet im internationalen Umfeld. Durch ständige Marktbeobachtungen sind Sie „up to date“ betreffend technische Weiterentwicklung, Wettbewerb und Kundenbedürfnisse. Sie beraten, erarbeiten lösungsorientierte Vorschläge und unterbreiten überzeugende Angebote, die genau auf die Wünsche und Anforderungen der Kunden zugeschnitten sind. Sie genießen dabei großen Gestaltungsspielraum aber auch **INTERNEN SUPPORT**, um Ihre Kunden bestmöglich technisch und kommerziell zu beraten und bis zum Auftragsabschluss zu begleiten. Als wichtiges Bindeglied zwischen Kunde und Technik unterstützen Sie zudem aktiv bei der **STRATEGISCHEN AUSRICHTUNG** des Produktportfolios.

Sie verfügen über eine fundierte technische Ausbildung idealerweise im Bereich Maschinenbau, Elektrotechnik o.Ä. (HTL, Universität bzw. FH) und agieren als kompetenter Ansprechpartner technischer Produkte und Lösungen für Ihre Kunden. Persönlich überzeugen Sie durch Ihre vertriebsaffine und **PROAKTIVE PERSÖNLICHKEIT**, und sind es gewohnt eigenmotiviert und zuverlässig zu arbeiten, in Verbindung mit hohem Teamgeist und Eigenverantwortung.

Gleichzeitig sprechen wir auch **JUNIOR PROFESSIONALS/ABSOLVENTEN** oder auch Techniker, die in den Vertrieb wechseln möchten, an, die bereit sind, den nächsten Karriereschritt zu machen.

Unser Auftraggeber bietet je nach Qualifikation und Erfahrung ein Jahresbruttogehalt ab rund EUR 50.000,-- (Überzahlung möglich). Wenn Sie Teil eines **DYNAMISCHEN UND ERFOLGREICHEN TEAMS** sein wollen und sich angesprochen fühlen, sollten Sie sich rasch bei uns melden. Höchste Diskretion sagen wir zu und freuen uns auf Ihre schriftliche Bewerbung unter Angabe der **Referenznr. 23340** an [application@leadingsearchpartners.com](mailto:application@leadingsearchpartners.com).