

LEADING **SEARCH** **PARTNERS**

Key Account Manager (w/m) mit Perspektive

Automobilindustrie, Steiermark

Ein stark positioniertes Unternehmen mit Zentrale in der Obersteiermark und weltweiten Produktionsstandorten bietet **TOP ENTWICKLUNGSMÖGLICHKEITEN!** Namhafte Auftraggeber, flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und spannende Projekte charakterisieren unseren Kunden. Suchen Sie aktuell die Möglichkeit sich zu beweisen und sich in einem **GLOBAL AGIERENDEN UNTERNEHMEN** in Richtung Vertriebsleitung zu entwickeln? Adressiert werden technisch affine Vertriebspersönlichkeiten, die mit hoher Kundenorientierung und Eigeninitiative die Entwicklung des Unternehmens mitprägen und vorantreiben wollen.

Durch intensiven Kundenkontakt mit regelmäßiger Kommunikation betreuen Sie eigenständig zwei OEMs und sind dabei für das Aufsetzen neuer Kundenprojekte sowie gleichzeitig den Ausbau des internationalen Geschäfts verantwortlich. Als Key-Account-Manager sind Sie neben der Entwicklung langfristiger und tragfähiger Partnerschaften bei bestehenden sowie neuen Kunden auch für administrative Themen (Erstellung von Angeboten etc.) im Rahmen der eigenen Projekte zuständig. Im Zuge einer Nachfolgeregelung bietet unser Kunde als stabiles, gesundes Unternehmen mit Erfolgsgeschichte mittelfristig die Möglichkeit die **VERTRIEBSLEITUNG** zu übernehmen.

Sie verfügen über eine technische Ausbildung und erste internationale Berufserfahrungen (idealerweise aus dem Automotive-Umfeld), um als Lösungsanbieter für Ihre Kunden agieren zu können. Gleichzeitig sprechen wir auch **JUNIOR PROFESSIONALS** bzw. **ABSOLVENTEN** an, die bereit sind, den nächsten Karriereschritt zu machen! Persönlich überzeugen Sie durch Ihre hohe Zielstrebigkeit und ausgeprägtes Fingerspitzengefühl im Kundenkontakt. Internationale Reisebereitschaft ist für die Ausübung der Position erforderlich, ebenso wie verhandlungssichere Englischkenntnisse und hohe Eigenmotivation. Die Chance, sowohl in weitreichender Eigenverantwortung als auch als Teil eines Teams langfristig in einem **INNOVATIVEN SEGMENT** agieren zu können, sollten Sie durch Ihre proaktive und dynamische Persönlichkeit nützen können und so nachhaltig zum Unternehmenserfolg beitragen.

Unser Auftraggeber bietet je nach Qualifikation und Erfahrung ein Jahresbruttogehalt ab rund EUR 60.000,- (Überzahlung klar möglich). Sind Sie dynamisch, eigeninitiativ und „brennen“ für den aktiven Vertrieb? Suchen Sie den **NÄCHSTEN KARRIERESCHRITT**? Dann sollten Sie sich rasch bei uns melden! Höchste Diskretion sichern wir Ihnen zu und freuen uns auf Ihre Bewerbung (PDF-Format) unter Angabe der **Ref.nr. 22103** an application@leadingsearchpartners.com.