LEADING
SEARCH
PARTNERS

Geschäftsführer (m/w) Schweiz

Intralogistik, Schweiz

Unser Auftraggeber ist einer der Marktführer in der intelligenten Intralogistik mit starker Positionierung, globaler Marktpräsenz, technologisch innovativem Produktportfolio sowie fundierter Branchenkompetenz. Als stark wertebasiertes Unternehmen wird trotz starken Wachstumsschritten stets auf Nachhaltigkeit geachtet. Davon geprägt wird ein Manager gesucht, der die stark gewachsene Einheit als **SERVICE- UND VERTRIEBSORGANISATION** verantworten und langfristig ausrichten möchte. Dies in direkter Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung der Gruppe und den gruppeninternen Branchenpartnern.

Zu Ihren Hauptaufgaben gehört die Leitung der gesamten Niederlassung samt Personal- und Ressourcenverantwortung. Gefordert sind Managementkompetenz um Strukturen zu entwickeln und die Konzernstrategie umzusetzen sowie eine klare Zielorientierung um namhafte Kunden zu betreuen. Dies um mit uns gezielt die nächsten Schritte im Service- und Vertriebsbereich zu setzen und die dazu erforderlichen Aktivitäten zu steuern. Es gilt das **UNTERNEHMEN OPERATIV ZU FÜHREN**, inklusive Budgetplanung und **MITARBEITERENTWICKLUNG**. Ihre organisatorische Kompetenz wird um eine gelebte Vertriebsstärke sowie hohes Marktverständnis ergänzt. Dies um die Gruppe am Markt zu vertreten, neue Projektausschreibungen früh zu erkennen und Kunden zu betreuen.

Um diesen Anforderungen gerecht zu werden, wird als fachliche Grundlage eine fundierte Technikausbildung vorausgesetzt. Die Position ist als **NÄCHSTER KARRIERESCHRITT** für Nachwuchsführungskräfte denkbar, wenn größere Teileinheiten über zumindest 5-7 Jahre bereits erfolgreich geführt wurden. Dies in Verbindung mit strukturierter Arbeitsweise, Vertriebsaffinität und **LEADERSHIP-QUALITÄTEN**. Kaufmännische und juristische Kenntnisse (Arbeits-, Steuer-, Vertragsrecht) sowie verhandlungssichere Englischkenntnisse werden vorausgesetzt, nach Möglichkeit ergänzt um Französischkenntnisse. Persönlich überzeugen Sie durch Teamorientierung, ausgeprägte soziale Kompetenz und Sie verstehen es Andere durch eine gelebte Vorbildfunktion zu überzeugen. **INNOVATIVE IDEEN UND IMPULSE** zeichnen unseren Auftraggeber aus. Sie auch? Dann bewerben Sie sich!

Geboten wird nach Qualifikation und Erfahrung ein marktkonformes Zielgehalt (inkl. variablem Anteil und Dienstwagen) mit dem klaren Ziel einer langfristigen Zusammenarbeit. Wenn Sie sich von dieser spannenden **MANAGEMENTAUFGABE** angesprochen fühlen und Interesse an dieser beruflichen Herausforderung in einem **NACHHALTIG WACHSENDEN UNTERNEHMEN** mit flacher Hierarchie haben, so freuen wir uns über Ihre Bewerbung unter Angabe der **Ref.nr. 21022** und eventueller Sperrvermerke an application@leadingsearchpartners.com.