

LEADING **SEARCH** **PARTNERS**

Perspektive Vertriebsleitung (w/m/d)

Maschinenbau, Graz

Unser Auftraggeber - mit Headquarter in der Steiermark - ist ein marktführendes, international agierendes Unternehmen im **KOMPLEXEN SONDERMASCHINENBAU**, das durch **INNOVATION UND QUALITÄT** technisch hoch anspruchsvolle Lösungen für seine Kunden generiert. Um den Unternehmenserfolg aktiv und nachhaltig voranzutreiben wird aktuell ein **AREA SALES MANAGER** gesucht, mit der konkreten Perspektive, mittelfristig die Vertriebsleitung zu übernehmen.

Diese spannende Position, die von Beginn an in strategischen Themenstellungen direkt an die Geschäftsführung berichtet, bietet Ihnen die Möglichkeit, über den erfolgreichen Vertrieb von Industrieanlagen in einem ausgewählten Verkaufsgebiet und die Gewinnung von Neukunden, stetig die **GESAMTVERANTWORTUNG FÜR DEN VERTRIEB** dieses Global Players zu übernehmen. Sie genießen dabei großen Gestaltungsspielraum aber auch internen Support, um Ihre Kunden bestmöglich technisch und kommerziell zu beraten, die Vertragsverhandlungen zu führen und bis zum Auftragsabschluss zu begleiten. Als essentielles Bindeglied zwischen Kunde und Technik bzw. Produktmanagement, unterstützen Sie zudem die Auftragsabwicklung bis hin zum Produktionsstart und setzen Impulse für die **STRATEGISCHE AUSRICHTUNG** des Produktportfolios sowie der Vertriebsorganisation.

Zur optimalen Erfüllung des Anforderungsprofils, verfügen Sie über einen Hochschul-/ FH-Abschluss im wirtschaftlichen/technischen Bereich und bringen 5-10 Jahre Erfahrung im internationalen Vertrieb und Service von technischen Anlagen - bevorzugt im **INVESTITIONSGÜTERBEREICH** - mit. Ergänzende Erfahrung in der Steuerung und Weiterentwicklung externer Vertriebskanäle wäre zudem wünschenswert.

Sie überzeugen durch Ihr vertriebsaffine, proaktive und **KONTAKTSTARKE PERSÖNLICHKEIT** sowie Ihr ausgeprägtes Verhandlungsgeschick? Darüber hinaus zeichnen Sie Ihre ausgeprägten analytischen Fähigkeiten und eine strukturierte Arbeitsweise aus? Sollten Sie zudem noch sehr gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift (mindestens Level B2) und die Bereitschaft zu intensiver, internationaler Reisebereitschaft mitbringen, dann sollten wir uns kennenlernen.

Unser Auftraggeber bietet je nach Qualifikation und Erfahrung ein Jahresbruttogehalt ab rund EUR 75.000,- zzgl. variable Anteile. **BEREIT FÜR DEN NÄCHSTEN SCHRITT** in Ihrer Karriere? Dann freuen wir uns über Ihre schriftliche Bewerbung unter Angabe der **Referenznr. 22236** an application@leadingsearchpartners.com unter Zusicherung höchster Diskretion!