

# **LEADING** **SEARCH** **PARTNERS**

## Sales Manager (m/w/d)

---

### **Maschinenbau, Steiermark**

Unser Kunde, die **ELIN MOTOREN GMBH**, ist ein internationaler Qualitätsführer im Elektromaschinenbau mit langjähriger Erfahrung im Bereich Entwicklung und Fertigung. Getrieben durch **INNOVATION UND QUALITÄT** werden technisch höchst anspruchsvolle Lösungen für Kunden erarbeitet. Suchen Sie eine Sales Position in einem Topunternehmen mit Erfolgsgeschichte und starker Wachstumskurve? Wir bieten Ihnen die Chance dazu!

Als operativ tätige/r Sales Manager/in agieren Sie als technische/r Lösungspartner/in für komplexe Fragestellungen beim Kunden. Zu Ihren Hauptaufgaben gehört die Kundenbetreuung, starker Fokus dabei wird das **ENTWICKELN NEUER MÄRKTE** sein. Hohe Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein, Zielstrebigkeit und Engagement zeichnen Sie aus, um Akzente zu setzen und die Marktpositionierung kunden- und produktbezogen voranzutreiben.

Sie verfügen über Erfahrung im technischen Vertrieb aus dem **ANLAGEN- ODER SONDERMASCHINENBAU** verbunden mit internationaler Erfahrung (Fokus auf Europa). Eine technische Ausbildung (HTL, FH, Universität) im Bereich Elektrotechnik, Maschinenbau o.Ä. setzen wir voraus, ebenso wie verhandlungssichere Englischkenntnisse. Weitere Sprachkenntnisse (insbesondere Französisch oder Russisch) sind von Vorteil.

Persönlich überzeugen Sie durch Ehrgeiz, Team-Spirit sowie ein professionelles Auftreten. **HOHE MARKT- UND KUNDENORIENTIERUNG** sind in Ihrem gesamten Tun essentiell. Wir suchen dynamische und gleichzeitig lösungsorientierte Persönlichkeiten mit Leistungsfokus und Umsetzungsstärke. Wir sprechen auch **JUNIOR PROFESSIONALS** an, die bereit sind, den nächsten Karriereschritt zu machen.

Was unser Kunde im Gegenzug bietet? Die agile Unternehmens- und Führungskultur eines erfolgreichen Mittelstandunternehmens und die Sicherheit eines Konzerns im Hintergrund sowie eine abwechslungsreiche Position in einem modernen Umfeld - bei vergleichsweise **GERINGER REISETÄTIGKEIT** (max. 20%) im Sondermaschinenbau.

Je nach Qualifikation und Erfahrung bietet unser Kunde ein Jahresbruttogehalt bis zu EUR 70.000,- zzgl. Erfolgsanteile. Wenn Sie sich von dieser interessanten Position angesprochen fühlen, freuen wir uns über Ihre schriftliche Bewerbung unter Angabe der **Referenznr. 21072** an [application@leadingsearchpartners.com](mailto:application@leadingsearchpartners.com). Höchste Vertraulichkeit sichern wir Ihnen zu!